

TOTAL RECRUTE UN/UNE CHARGÉ PROJET BUSINESS DEV. PAYGO/DISTRIBUTEURS (H/F) EN
CDD 12 MOIS.

Date : 06/09/2021

Référence de l'offre : 43224BR-35905553

Domaine d'activité : Commercial - Vente (Ventes)

Type de contrat : CDD

Localisation : PARIS LA DEFENSE 92000, FR

Durée du contrat : 12 mois

Niveau d'études : Bac +5

Années d'expérience : < 6 mois

Description de l'entreprise :

TotalEnergies, une compagnie multi-énergies

TotalEnergies est une compagnie multi-énergies mondiale de production et de fourniture d'énergies : pétrole et biocarburants, gaz naturel et gaz verts, renouvelables et électricité. Ses 105 000 collaborateurs s'engagent pour une énergie toujours plus abordable, propre, fiable et accessible au plus grand nombre. Présent dans plus de 130 pays, TotalEnergies inscrit le développement durable dans toutes ses dimensions au cœur de ses projets et opérations pour contribuer au bien-être des populations.

Description du poste :

Environnement:

A travers son programme "Accès à l'Energie", TotalEnergies projette de toucher 25 millions de personnes à l'horizon 2025. Le programme d'Accès à l'Energie est l'une des 4 réponses de la Compagnie au changement climatique. C'est un programme par nature transverse, innovant, interculturel et complexe (nouveau business model qui ne cherche pas à maximiser les profits, mais à être rentable en impactant un maximum de populations à bas revenus dans les pays en développement).

- Activité centrée sur le développement de nouvelles offres, solutions techniques et propositions de valeur dans un environnement très complexe de pays émergents et de populations à faible revenu.

- Dimension « innovation » forte dans les business models: comprendre leurs spécificités et bâtir/adapter de nouveaux business models profitables en conséquence. Environnement mouvant et en constante évolution (nouveaux marchés, nombre d'acteurs en croissance).

- Participation au déploiement d'une nouvelle feuille de route élargie et ambitieuse pour la branche GRP et la Compagnie.

- Contexte multiculturel international fort (Afrique, Asie et Moyen-Orient).

Activités:

*Déployer la nouvelle activité de vente de produits solaires en Pay-as-you-go en Afrique et Asie via des distributeurs :

- mettre en place un plan de déploiement sur le périmètre, en coordination avec les filiales du groupe TotalEnergies selon les cas

- mettre en place le système d'évaluation des distributeurs partenaires, notamment analyses financières pour valider les aspects crédit

- négocier et mettre en place des contrats avec des distributeurs
- mettre en place des solutions de financement pour les distributeurs de produits PayGo en partenariat avec des acteurs financiers tiers identifiés
- mettre en place les outils de suivi de l'activité de ventes des produits PAYGO et des partenariats
- *Etudier et déployer des partenariats avec des distributeurs pour la commercialisation de produits solaires « Cash » en Afrique et Asie via des distributeurs :
- mettre en place un plan de prospection, d'évaluation de distributeurs et de suivi, en relation avec d'autres entités et business developers au sein de TotalEnergies
- mettre en place des partenariats avec des distributeurs, en coordination avec les autres entités du groupe
- *Contribuer au développement des principaux projets du programme Accès à l'énergie qui sont en phase d'incubation (études et prospectifs)
- Suivre les partenariats existants et développer l'activité Accès à l'Energie de TotalEnergies avec ses partenaires

Livrables clés :

- plan de déploiement et outils de suivi de l'activité PAYGO
- mise en place et suivi de partenariats avec des distributeurs de produits Paygo et des distributeurs de produits Cash
- mise en place de solutions de financements de distributeurs avec des institutions financières

Profil recherché :

Vous êtes récemment diplômé(e) d'un Bac+ 5/Master 2 en Commerce/Commerce International et recherchez une 1ère expérience dans ce domaine. Nous vous proposons un contrat de professionnalisation temps plein de 12 mois avec formation en interne (métier, bureautique, linguistique...)

Connaissances/compétences requises:

- Commerce international
- Bases de finance d'entreprise
- Connaissance du secteur Accès à l'Energie
- anglais courant
- maîtrise Excel
- outils collaboratifs et outils bureautiques standards

Qualités requises:

- Bon relationnel notamment en environnement international et interculturel
- Curiosité
- Adaptabilité pour travailler sur des sujets transverses et variés

ATTENTION, ce poste:

- ne s'adresse pas aux personnes recherchant une alternance
- nécessite d'avoir un titre de séjour et une autorisation de travail valides pour toute la période couverte par l'offre (la conclusion de ce contrat de professionnalisation ne permet pas la délivrance par l'administration d'une autorisation temporaire de travail)

Pour postuler : <https://apply.multiposting.fr/jobs/1659/35905553>