

SOCIETE GENERALE RECRUTE UN/UNE CHARGÉ D’AFFAIRES PILOTAGE COMMERCIAL
COMMERCE INTERNATI EN STAGE 6 MOIS.

Date : 01/10/2021

Référence de l’offre : 21000JK9-35906975

Domaine d’activité : Commercial - Vente (Assistant commercial)

Type de contrat : Stage

Localisation : LA DEFENSE 92400, FR

Durée du contrat : 6 mois

Niveau d’études : Bac +5

Années d’expérience : < 6 mois

Description de l’entreprise :

Avec 30 millions de clients dans plus de 75 pays, Société Générale est l'une des plus importantes entreprises de services financiers en Europe.

Parce qu'il n'y a pas de succès collectif sans réussite individuelle, de progrès d'entreprise sans évolutions personnelles, Société Générale propose à chacun de ses 148 000 collaborateurs une aventure professionnelle épanouissante et enrichissante, qui respecte la diversité des talents

Société Générale a reçu en 2017 pour la 4e année consécutive la certification « Top Employer France » pour sa politique de Ressources Humaines.

Description du poste :

Vous êtes intéressé(e) à travailler dans un environnement international ? Vous êtes à l'aise avec les chiffres, vous aimez les mettre en perspective, les analyser, les croiser ? Rejoignez-nous !

L'équipe Trade Service est en charge du commerce international et plus spécifiquement, du développement, de la promotion et de la commercialisation des solutions de gestion des flux internationaux à l'import et à l'export pour l'ensemble du Groupe Société Générale. L'activité est présente en France et à l'étranger au travers de 15 implantations internationales (Asie, Etats-Unis, Europe).

Venez apprendre et découvrir auprès de nos experts toutes les diversités de nos métiers, dans un secteur qui évolue et innove en permanence.

Concrètement, vous serez amené(e) à:

Préparer et mener à bien les actions marketing et de communication sur le périmètre du commerce international auprès des équipes commerciales présentes en France et à l'étranger
Traiter et analyser d'importants volumes de données afin d'identifier des axes de développement commercial et d'accompagner les équipes commerciales dans l'amélioration de la profitabilité de leur portefeuille.
Préparer des présentations permettant au management de présenter la stratégie, les enjeux, les pistes de développement du business, etc
Analyser et proposer des axes d'amélioration pour les processus en place afin de simplifier les tâches des équipes commerciales et de gagner en efficacité. Participer aux travaux de revue de la supervision des activités de Trade Finance réalisées en Afrique, Europe de l'Est, Russie et France.
Réaliser des études thématiques et de marché pour orienter les réflexions sur la stratégie de l'activité.

Profil recherché :

* Vous êtes étudiant(e) de niveau Bac +4/5 en école de commerce, d'ingénieur ou université, Sciences Po/IEP, avec une spécialisation en Commerce International, International business, Management, Banque/Finance.

* Vous avez une forte appétence pour les enjeux géopolitiques et du commerce international.

* Vous êtes orienté(e) Client et vous appréciez les challenges et trouver solutions.

* Vous avez un profil dynamique avec un bon sens du relationnel et l'esprit d'équipe.

* Vous maîtrisez le PackOffice notamment Excel, PowerBI et,

* You're fluent in English ?

Pour postuler : <https://apply.multiposting.fr/jobs/1659/35906975>