

CACEIS RECRUTE UN/UNE CHARGÉ DE MISSION EN BUSINESS INTELLIGENCE H/F EN VIE DE
12 À 24 MOIS.

Date : 15/06/2021

Référence de l'offre : 2021-56276-35808446

Domaine d'activité : Gestion - Comptabilité - Finance (Cadres du secteur bancaire)

Type de contrat : VIE

Localisation : Luxembourg 2560, LU

Durée du contrat : De 12 à 24 mois

Niveau d'études : Bac +5

Années d'expérience : < 6 mois

Description de l'entreprise :

CACEIS est un établissement bancaire, filiale des groupes Crédit Agricole et Santander, spécialisé dans les services financiers aux sociétés de gestion, compagnies d'assurance, fonds de pension, banques, brokers et grandes entreprises.

Présent en Europe, en Amérique et en Asie, CACEIS propose une gamme complète de produits et services : exécution, compensation, change, prêt-emprunt de titres, conservation d'actifs, banque dépositaire et administration de fonds, support à la distribution des fonds, solutions de Middle-Office et services aux émetteurs.

Avec 4198 milliards d'euros d'actifs en conservation et 2175 milliards d'euros d'actifs en administration, CACEIS est un leader européen de l'Asset Servicing et compte parmi les principaux acteurs mondiaux (chiffres au 31 décembre 2020).

www.caceis.com

Description du poste :

Vous serez rattaché au département « Group Business Development Support (GBDS) » qui a comme mission la coordination entre les directions commerciales du Groupe CACEIS, la création et diffusion de « best practices », l'analyse de marché, la veille commerciale et le monitoring des résultats commerciaux.

Le département est en lien constant avec :

- Les commerciaux des différentes entités de CACEIS
- L'équipe en charge de la création des produits proposées par CACEIS
- L'équipe en charge de répondre aux Appels d'Offres de nos clients
- L'équipe en charge de la communication externe
- L'équipe Veille de Crédit Agricole S.A.

Situé dans nos locaux à Luxembourg, votre mission s'articulera sur un ou plusieurs des volets suivants :

1. SUPPORT COMMERCIAL

- Participer au suivi et à la coordination des commerciaux des différentes entités du Groupe CACEIS ;
- Etre l'interlocuteur privilégié pour toute question liée notamment à l'outil de gestion de la relation client.

2. INTELLIGENCE ECONOMIQUE

- Participer à la collecte et au traitement de l'information utile au développement commercial de CACEIS.
- Etudier la mise en place d'un système de restitution et/ou d'un workflow de distribution de l'information ciblée par catégorie d'utilisateur (management et commerciaux).
- Réaliser des études de marché et de vente spécifiques.

3. VEILLE

- Gérer au quotidien le dispositif de veille client par l'envoi de newsletters quotidiennes adressées à nos

clients;

- Peaufiner l'implémentation de la veille des prospects de CACEIS, en travaillant en étroite liaison avec les pôles de vente et l'équipe appels d'offre.

Profil recherché :

Vous êtes étudiant en Master de Management/Finance ou en Intelligence économique.

Une première expérience en gestion d'actifs/relation commerciale est considérée comme un avantage pour le poste.

De même, une expérience en gestion de projets/Junior Entreprise sera valorisée.

Vous faites preuve de capacités d'analyse, de synthèse et appréciez travailler en autonomie.

De plus vous êtes curieux et proactif.

Enfin, vous avez une vraie aisance relationnelle et appréciez échanger avec différents interlocuteurs

Maîtrise d'Excel et du traitement de données, ainsi qu'éventuellement d'un outil de veille(Digimind, Netvibes, TalkWalker, Factiva, etc.).

Maîtrise parfaite du français et de l'anglais . L'allemand et/ou l'espagnol est un atout.

Pour postuler : <https://apply.multiposting.fr/jobs/1659/35808446>