

TOTAL RECRUTE UN/UNE VIE\_BUSINESS DEVELOEPR (H/F)\_HONGRIE EN VIE 12 MOIS.

Date : 01/09/2021

**Référence de l'offre :** 42673BR-35806325

**Domaine d'activité :** Études - Recherche (Département d'études/recherche)

**Type de contrat :** VIE

**Localisation :** HUNGARY 0000, HU

**Durée du contrat :** 12 mois

**Niveau d'études :** Bac +5

**Années d'expérience :** 6 mois - 1 an

### **Description de l'entreprise :**

« TotalEnergies, une compagnie multi-énergies

TotalEnergies est une compagnie multi-énergies mondiale de production et de fourniture d'énergies : pétrole et biocarburants, gaz naturel et gaz verts, renouvelables et électricité. Ses 105 000 collaborateurs s'engagent pour une énergie toujours plus abordable, propre, fiable et accessible au plus grand nombre. Présent dans plus de 130 pays, TotalEnergies inscrit le développement durable dans toutes ses dimensions au cœur de ses projets et opérations pour contribuer au bien-être des populations. »

### **Description du poste :**

Le VIE accompagne le Directeur de Filiale (DF) de la Hongrie et des Balkans et l'équipe à développer le cœur de métier d'AS24 dans la Région :

#### Développement commercial

- \* Etre le lien entre l'équipe commerciale locale et le siège social d'AS24 sur les sujets commerce, marketing, de contrôle de gestion et de communication;
- \* Développer la gamme de produits & services tels que GNL, adblue, péages, tva, etc.;
- \* Reporting et analyse du développement de la rentabilité commerciale, des remises, du volume, du portefeuille du client;
- \* Analyser la satisfaction des clients et développer des plans d'actions correctifs;
- \* Etablir des analyses comparatives de la performance AS 24 (prix, gamme de produits...) par rapport à la concurrence. Elaborer et mettre en œuvre des plans d'action pour améliorer la part de marché et l'expérience client.

#### Développement du réseau (modernisation des stations et nouveaux projets)

- \* Station COCO : aider le DF et le Responsable Technique à trouver des sites attractifs et à négocier des baux avec les propriétaires, préparer les business cases avec toutes les analyses économiques post-investissement.
- \* Les stations DODO, DOCO : trouver des sites attractifs avec les bons partenaires, négociation de contrats, suivi des investissements (le cas échéant) et mise en œuvre de l'acceptation des cartes en accord avec les équipes juridique et monétique.

#### Approvisionnement et pricing

- \* Négocier les conditions d'approvisionnement des produits avec les partenaires d'approvisionnement et suivi du marché supply;
- \* Aider le DF à valider les demandes de remises des filiales et à surveiller constamment la rentabilité des stations, y compris les risques de prix liés aux actions;
- \* Contribuer à l'arbitrage et optimiser le choix des stations en tenant compte de la localisation, des niveaux de saturation et de la rentabilité;
- \* Participer à l'élaboration et la mise en œuvre de nouvelles stratégies de pricing d'achat et de vente de DIESEL et de GNL.

**Profil recherché :**

Formation recherchée :

Master 2 Université, Ecole de commerce ou ingénieur.

Compétences informatiques :

Bonne maîtrise du Pack Office

Langues :

Anglais : niveau C1

Français : niveau C1

PERMIS DE CONDUIRE NECESSAIRE POUR LE POSTE

**Pour postuler : <https://apply.multiposting.fr/jobs/1659/35806325>**